

# Os Segredos De Escrever Artigos



**Trazido Para Você Por**  
[www.VendaBemAgora.com](http://www.VendaBemAgora.com)

### **Direitos Autorais**

Material distribuído gratuitamente

Permitida a cópia, impressão e distribuição  
livremente.

**Não autoriza qualquer alteração de formato ou  
conteúdo.**

# Os Segredos Da Escrita De Artigos

## Termos e Condições

### Aviso Legal

O escritor esforçou-se para ser tão exato e completo quanto possível na criação deste relatório, em todo o caso ele não garante em qualquer altura o conteúdo descrito devido às mudanças rápidas que existem na internet.

Apesar de se ter feito todas as tentativas de se verificar toda a informação nesta publicação, o editor não assume qualquer responsabilidade por erros, omissões ou interpretações erradas deste livro. Quaisquer referencias a pessoas específicas, organizações não são intencionais.

Nos livros de conselhos práticos, tal como na vida, não existem garantias para um rendimento. Os leitores são avisados de fazer o seu próprio julgamento sobre as suas circunstâncias e agir de acordo com isso.

Este livro não tem a intenção de ser usado como conselheiro legal, de negócios ou financeiro. Todos os leitores são aconselhados a procurar serviços de profissionais competentes nos campos legais, de negócios e finanças.

Aconselho-o a imprimir este livro para ser mais fácil de ler.

## Introdução

Escrever artigos para ganhar dinheiro. É um dos temas mais quentes na Internet. E é verdade, os artigos são uma maneira impressionante e fácil de ganhar dinheiro online.

Algumas pessoas sentem-se intimidadas com a ideia de colocar a caneta no papel, mas eu vou falar sobre algumas maneiras fáceis de escrever artigos de qualidade. Você estará escrevendo daqui a pouco tempo.

Para que servem os artigos?

Bem, com eles você pode ... gerar tráfego grátis para o seu site (onde você está a vender algo) enviar o tráfego para sites que você está promovendo como afiliado (através do seu link, é claro!) fornecer conteúdo de qualidade a um site básico de adsense, usar vários destes artigos para criar rapidamente os seus próprios e-books e vendê-los nos seus próprios mini-sites, ou até mesmo vender direitos de revenda sobre esses e-books.

## **Transformar Os Seus Artigos Em Dinheiro**

Quando as pessoas estão enfiadas na cama com o seu livro, você tem alguma licença literária. Você pode falar sobre o cenário e os sentimentos e pavimentar o caminho para o desenvolvimento de caráter.

Mas quando as pessoas estão lendo na internet, elas querem fatos rápidos. Elas não querem floreios adicionais. Querem informação fácil de compreender. Esse é o objetivo.

Quando você quer aprender algo, você quer aprender o mais rapidamente possível. Todo o mundo olha e procura um atalho para poder começar a aplicar o que aprendeu. É por isso que você quer ser breve e ir direto ao assunto, nos seus artigos para a web.

## A Forma Mais Rápida e Fácil De Escrever Ótimos Artigos

Agora, com tantos sites de dicas que existem e com tantos fóruns online, não há necessidade de criar todo o conteúdo a partir da sua própria cabeça e imaginação.

Ora aqui está algo muito importante - você não deve nunca usar as palavras de outra pessoa no seu artigo. Nem uma frase. É ilegal e você pode ser preso.

Mas certamente você pode aprender com o seu conteúdo e escrever o seu próprio artigo. Encontre três ou quatro artigos sobre o tema, leia-os atentamente, e escreva o seu próprio artigo pelas suas próprias palavras com base no que você acabou de aprender.

### Onde encontrar boas informações

Se eu quisesse escrever um artigo sobre "abandono escolar", eu iria pesquisar no Google por "fóruns sobre abandono escolar " ou "fóruns de discussão de abandono escolar ".

Tudo o que eu fazia então é olhar para o que as pessoas estão dizendo, ler as suas respostas e usá-las para me ajudar a escrever o meu próprio artigo. Se você encontrar um grande produto de informação para jardineiros no Clickbank, faça uma busca por fóruns de jardim. Veja que tipos de perguntas as pessoas estão fazendo e escreva um artigo para responder a essas perguntas.

Você também pode encontrar "Perguntas Frequentes" em FAQ.org e Groups.google.com.

Lembre-se de manter o seu artigo curto e objectivo. Use dicas úteis em todo o artigo.

Lembro-me de um artigo que li sobre como procurar um ginásio. Uma das dicas era "Como encontrar o melhor ginásio para você, você deve sair e procurar um."

Bem, duh! Quer dizer, isto é idiota. Claro que você tem que procurar um. Isto é uma informação totalmente inútil.

Tente não afirmar o que é demasiado óbvio. Dê sugestões úteis e únicas. Isto é o que os seus leitores querem.

### **Escrever o Título do seu artigo**

Como um título, é o que leva as pessoas a decidir ler o seu artigo. As pessoas querem artigos com dicas úteis que possam usar imediatamente.

O seu título deve transmitir o que você está oferecendo no seu artigo. "Alcançar o seu objetivo" – é um tipo chato de "Fazê-lo" - muito abstrato, este poderia ser um título para fazer bolos ou inúmeras outras coisas.

“7 Passos Comprovados que você pode implementar agora para chegar a qualquer objetivo!” - Muito melhor! Você pode usar histórias pessoais no seu artigo. Estas dão sabor e ajudam a manter o interesse do seu leitor. As pessoas adoram uma história!

### **Editar o seu artigo**

Qualquer escritor profissional irá dizer-lhe como é difícil provar o seu próprio trabalho. Porque na sua cabeça você sabe exatamente o que é suposto a página dizer, é fácil para o seu cérebro passar por cima de pequenos erros.

Você pode ler o seu artigo em voz alta para ajudar a verificar o fluxo. Mas tenha também outro par de olhos a ver o seu trabalho e a ver se o artigo faz sentido.

Não se esqueça de verificar se há erros de ortografia. Muitos erros destes e o seu artigo, provavelmente, não vai ser aceito / publicado.

## **Ganhar dinheiro com seus artigos**

Você tem os seus 5 artigos sobre como alcançar os seus objetivos prontos. A sua caixa de recurso inclui o seu nome, link do autoresponder (para que as pessoas possam inscrever-se no seu curso gratuito sobre a definição de metas), e o seu link de afiliado.

Agora é hora de começar a submeter artigos. Não salte esta etapa vital! Eu não posso dizer-lhe quantos artigos ficaram no meu computador durante meses porque eu estava "muito ocupado" para submetê-los!

Nos seus emails do autoresponder, não se esqueça de dar a outros a oportunidade de comprar outro produto! À medida que outras pessoas começam a promover os seus artigos, o seu nome vai acabar em numerosos resultados de motores de busca!

Estes cinco pequenos artigos acabaram por lhe dar montes de publicidade gratuita e rendimento residual!

Agora não pare por aí! Encontre outro produto de informação do seu nicho, escreva e envie alguns artigos adicionais, e veja o seu rendimento crescer!

## **Artigos e AdSense**

O AdSense é definitivamente o assunto do momento.

Agora, muitos marketeiros estão fazendo no sentido de proporcionar um conteúdo valioso (os seus artigos) nas suas páginas de AdSense.

A ideia é, nenhum motor de busca no seu perfeito juízo irá proibir ou excluir um site de conteúdo valioso.

Coloque as suas caixas de AdSense em cada página do seu site de conteúdo.



Quando se trata de AdSense, você tem de pensar como o visitante do site. O que é que ele está procurando para comprar? Não coloque algo no seu site sobre "como ganhar dinheiro com a sua paixão de jardinagem" porque os anunciantes de AdSense estão a vendendo ferramentas e equipamentos de jardim, e não oportunidades de ganhar dinheiro. Você tem que fazer o seu conteúdo encaixar-se nos anúncios do AdSense afim de ter os melhores resultados.

Agora, escreva artigos! 10, 20, 50 - continue a escrevendo e a promover o seu site de conteúdo.

Anuncie o seu site na caixa de recurso. Por exemplo

*"Para uma lista completa sobre as melhores plantas com sombra, visite [slp.com](http://slp.com)"*

Ao seguir este formato, você deve ganhar dinheiro com o Google AdSense rapidamente. Além disso, você está construindo um montes de conteúdo de qualidade ao longo do tempo e você terá centenas de artigos em toda a Internet trabalhando para você o tempo todo!

Isso significa que o seu site vai ter melhor desempenho nos motores de busca devido a todas os links recebidos!

Esta é uma daquelas máquinas de dinheiro que lhe vai trazer bom dinheiro durante toda a vida da Internet.

## Usar Artigos Para Lucrar Com Programas De Afiliados

Você nem sequer precisa de um website!

Para combinar artigos e programas de afiliados, tudo o que você tem a fazer é criar uma série de auto respostas grátis, e depois anunciá-las diretamente com publicações eletrônicas, etc

Selecione 3 Programas de afiliados

Para fazer este trabalho corretamente e com resultados a curto e a longo prazo, você vai precisar escolher três programas de afiliados onde participar.

Os critérios para selecionar estes programas não são só para escolher o programa de afiliados com as maiores comissões, ainda que este fator tenha importância.

Claro, todos os programas de afiliados que você promove terão que ser sobre um assunto. Por exemplo, digamos que o seu primeiro programa de afiliados é um ebook sobre mini sites, depois o segundo programa de afiliados que você vende poderia ser um site só para membros com base em mini sites e o seu terceiro programa de afiliados poderia ser um serviço em que alguém cria uma rede de mini sites para os seus clientes.

O primeiro programa de afiliados a promover será aquele que paga uma comissão maior do que o normal na primeira venda. Em primeiro lugar, não aceite nada abaixo de 50% de comissão para o seu programa de afiliados.

A razão para tal é que em primeiro lugar porque queremos ter lucro no programa de afiliados. Vendendo qualquer produto onde você não ganha pelo menos 20 R\$ por cada venda, você não vai ter lucros imediatamente. O objetivo principal aqui é realmente construir a sua lista no seu autoresponder.

Se você não tiver lucro, não desanime. Ficar a zero (mas não negativo) ainda é um resultado surpreendente, e se você tiver construído a sua lista no autoresponder, então você estará lucrando nos próximos anos.

Assim, escolha para o seu primeiro programa de afiliados, um produto que é vendido por cerca de 40R\$ a 50R\$ e onde você ainda pode obter 50% dos lucros totais.

O seu segundo programa de afiliados estará na categoria do que chamamos de "rendimento residual".

Este é um programa de afiliados que lhe paga por cada mês sempre que alguém permanece assinante do produto ou serviço. Por exemplo, se você fosse promover uma empresa de hospedagem, e a empresa cobrasse 25R\$ por mês, você teria cerca de 10R\$ por mês, enquanto a pessoa ficasse inscrita para web hosting.

Estes são ótimos programas para promover porque tudo o que eles precisam é de um pouco de trabalho duro no início e você estará estabelecido por meses ou até anos.

É por isso que eu recomendo promover este tipo de programa, uma vez que você tenha uma grande lista de nomes para onde enviar e-mails.

Claro que você ainda estará promover o seu curso grátis a outras pessoas, mas esta é uma maneira de fazer vendas finais a partir da sua lista atual.

Não pense que se você já publicitou para estas pessoas uma vez, elas não servem para mais nada. Para a maior parte das pessoas é preciso enviar-lhes várias vezes emails para responderem a uma mensagem, assim continue lembrando do que você tem para oferecer.

Agora o seu terceiro programa de afiliados também será um programa que você vai promover à sua lista de subscritores atuais.

Este programa deve pagar um montante significativo de dinheiro. Este tipo de programa vai ter uma menor taxa de conversão, mas você deverá ganhar cerca de 80R\$ a 150R\$ de comissão por cada venda.

## Crie Uma Série De Ebooks Grátis

**Não ignore este passo!** É vital para o sucesso do seu programa de afiliados. Vou tão longe como dizer que se você criar um lista num autoresponder, 75% do seu trabalho já está feito. Isto é válido para qualquer coisa que você esteja fazendo online.

O seu livro grátis estará promovendo o primeiro programa de afiliados que você escolheu no passo 1. Deve ser fixado com um preço em torno de 40R\$ ou 50R\$ e pagar cerca de 20R\$ a 25R\$ por venda.

Criar o seu ebook grátis é fácil. Pode encontrar 5 artigos sobre o assunto que você esteja autorizado a utilizar, ou crie 5 artigos você mesmo. Eles não têm que ser longos, somente cerca de 500 palavras.

Em seguida, envie-os para os seus clientes potenciais ao longo de 5 dias, usando o autoresponder. Certifique-se que esses ebooks estão cheios de informações úteis, e não apenas publicidade descarada. Você, contudo, tem a chance de lhes publicitar diretamente mais tarde.

Eu crio uma série de emails no autoresponder escrevendo 5 a 10 artigos sobre o tema do meu programa de afiliados. Por exemplo, se eu estivesse escrevendo um relatório sobre SEO dos motores de busca, gostaria de criar os seguintes artigos.

1. As ferramentas dos Especialista de Motores de Busca
2. Meta Dados, Sim ou Não?
3. Como Mini Sites podem gerar milhares de visitantes extra
4. Ser Listado no Yahoo! A forma fácil
5. Criação de palavras-chave relevantes para o seu site
6. Ranking em motores de busca dentro do orçamento
7. Os maiores mitos de motores de busca

E assim por diante ..

Um truque que eu tenho para escrever artigos é anotar pontos, e usar esses pontos para construir o artigo. Por exemplo, ao escrever "Como Mini Sites podem gerar milhares de visitantes extra", gostaria de anotar pontos como estes:

- \* Escolher um nome de domínio
- \* Encontrar hospedagem
- \* Usar palavras-chave em todo o site
- \* Submeter a motores de busca
- \* Rastreamento de hits
- \* Fazer isto tudo de novo

Eu, então, escreveria 100 a 200 palavras por ponto e voilá! Aqui está o seu primeiro ebook para você usar.

Agora quando enviar o seu ebook grátis com os subscritores do seu autoresponder, deve-se criar algo como isto.

Quando a pessoa se inscrever, ela recebe a parte 1, em seguida, nos próximos 4 dias, elas recebem as partes 2, 3, 4 e 5. Nessas mensagens, você terá a oportunidade de lhes publicar na primeira e última seções da sua mensagem.

Aqui está um exemplo de uma mensagem de auto resposta que você pode enviar.

*Olá [Primeiro Nome],*

*Gostaria de agradecer por solicitar o nosso ebook grátis "Como tornar-se um super afiliado e um milionário da Informação Digital com um orçamento apertado".*

*O Meu nome é [Seu Nome], e eu recentemente demiti-me do meu emprego e agora estou a trabalhar em casa tanto como super afiliado e como marketeiro de Informação Digital.*

*Neste ebook grátis, eu vou mostrar como você também pode trabalhar em casa vendendo os seus próprios produtos ou produtos de outros, obtendo lucros surpreendentes.*

*Além disso, vou mostrar como você pode fazer isto dentro de um orçamento baixo, com o poder de mini sites. E vou mostrar-lhe exatamente o produto que estou a vender como meu, mas que não criei. É realmente um grande negócio.*

*Este curso está escrito em Português simples, e é muito fácil de ler, no entanto, se você tiver quaisquer perguntas ou comentários, não hesite em contactar-me em [email@dominioaqui.com](mailto:email@dominioaqui.com) <http://www.websiteaqui.com>*

*PS, [Primeiro Nome], por um tempo muito limitado eu estou a oferecer um bônus especial de seis meses de consultoria por e-mail GRÁTIS, a todos os que comprem “o Formula Negócio Online” no meu site, [www.websiteaqui.com](http://www.websiteaqui.com).*

*É isso mesmo, pergunte-me qualquer questão a qualquer momento. Não só você vai ter o seu próprio produto / empresa no mercado on-line, como eu vou ajudá-lo a fazê-lo.*

# Parte 1

## Tornar-se Um Super Afiliado Dentro De Um Orçamento Através De Mini Sites De Afiliados

Ganhar um bom rendimento a partir de programas afiliados não é tão difícil quanto todos pensam. Os números são que 95% de todos os afiliados nunca ganham o suficiente para justificar o trabalho.

E desses 5% apenas 1 a 2% ganham o suficiente para viver das suas comissões.

Isto não é uma boa notícia para o “afiliado médio” pois não?

Mas eu estou dizendo agora, não tem que ser duro. Tudo que você precisa é de uma fórmula simples que irá funcionar uma e outra vez. É realmente muito simples.

Aqui estão os 5 Passos para se tornar um super afiliado com um orçamento baixo

1. Crie uma página no seu blog com um ebook grátis com um formulário de subscrição simples.

Antes de chegarmos a criação do seu mini site de afiliado precisamos selecionar um programa de afiliados para promover.

Se você já tem um que pretende promover, siga em frente, se não continue lendo :) esta parte.

Quando escolher o seu primeiro programa de afiliados, eu sugiro que você escolha um produto com um preço bastante acessível, assim você pode ter lucros desde o primeiro dia.

Eu sugiro que você promova sempre um produto que você usou e no qual confia. Não basta promover um Programa de afiliados por causa das comissões, já que essa é uma maneira certa de falhar.



Se você não tem um site, você deve colocar um pouco de publicidade do seu programa de afiliados no início e no final dos seus ebooks.

Se os seus clientes e prospects não lhe compram nada após os ter enviado os seus ebooks grátis, não se preocupe.

A próxima parte é onde você irá obter a maioria das suas vendas. Considerando que há outros tantos afiliados a promover o mesmo produto que você ou um produto similar, você tem que fazê-los querer comprar a si em particular.

Como é que você faz isso? É fácil – você excede a entrega, dando-lhes mais do que eles esperavam. Eu ofereço-lhes outras coisas se eles compram a partir do meu link de afiliado que eu estou promovendo.

Por exemplo, eu dou uma consultoria gratuita, onde eu os ajudo com quaisquer problemas que possam ter.

Aqui está um exemplo da utilização de um ebook para colocar os leitores em modo de compra:

*Olá (Primeiro Nome),*

*Eu tenho um segredo para você que espero que irá entusiasmar.*

*Como você sabe, o ebook “Segredos Da Escrita De Artigos” está à venda no meu site por 22,70 reais, 79,95 reais e 249,95 reais.*

*Se você está confuso sobre as diferentes opções, deixe-me explicar. Por \$ 22,70, você recebe um exemplar do livro “Segredos Da Escrita De Artigos” e você pode revender o livro para os visitantes do seu website por 24,95\$.*

*Mas lembre-se, esta opção está cheia dos meus links de afiliado, onde eu estou ganhando dinheiro com o meu trabalho duro. Por \$ 79,95 você recebe uma cópia personalizada do “Segredos Da Escrita De Artigos” que você pode vender por \$ 24,95, com os seus links de afiliados de onde você irá ganhar rendimento residual constantemente.*

*Por \$ 249,95 você obtém uma cópia personalizada do “Segredos Da Escrita De Artigos” que você pode vender por R\$ 24,95, você pode também vender os*

*direitos de personalização por 79,95 dólares e o maior lucro é que você pode vender os direitos “Mestre” por uns maciços R\$ 249,95 por cada venda.*

*Mas, aqui está a melhor parte.*

*Eu estou a oferecer, por um tempo muito limitado, os direitos “Mestre” do “Segredos Da Escrita De Artigos” por apenas R\$ 150. Eu estou fazendo um desconto de 100 Reais no preço e eu estou juntando consultoria gratuita comigo via e-mail em qualquer momento que você precisar de ajuda.*

*Isso mesmo, você começa o seu próprio negócio de publicação na Internet completo com brochuras de vendas e serviços públicos de branding, e consultadoria grátis que eu venderia em outro lugar por R\$ 147,00.*

*Para ser honesto, eu não sei o que você está esperando, esta oferta não durará muito tempo. Você pode adquirir os direitos “Mestre” hoje, clicando no link abaixo. Lembre-se, este link é para a opção de direitos “Mestre” de 150 R\$:*

*Eu posso dizer-lhe agora, o livro está a vendendo espetacularmente e se você comprar hoje, eu dou-lhe a minha tática secreta que faz com que 1 em cada 45 pessoas compre este produto.*

*Além disso, vou mostrar-lhe como começar envios ilimitados de e-mail para você anunciar constantemente sem spam. Se este não é um motivador suficiente para comprar hoje, eu não sei o que é.*

*Se você quiser obter mais informações sobre o livro, que só por si é incrível, visite o meu site em <http://www.websiteaqui.com> ou envie-me um e-mail para [email@aqui.com](mailto:email@aqui.com) - Esta é o meu email, você vai ter status prioritário.*

*Ao seu sucesso e que os seus cliques venham muitas vezes  
(o seu nome) <http://www.websitehere.com>*

*PS: Se você não pedir, hoje, por favor escreva-me e diga-me o que está impedindo para que eu possa melhorar o negócio.*

*Isto teve uma resposta surpreendente. O mesmo email foi enviado 2 dias após o curso grátis ter terminado. O que atrai aqui é que eu irei dar-lhes \$ 100 de desconto no preço do produto, além de ainda lhes dar consultoria grátis por 6 meses. As opções são ilimitadas.*

*Claro que isso não seria o fim do seu contato com eles. Se o prospect ainda não adquiriu o primeiro programa de afiliados que você está promovendo não faz mal. O valor vitalício de um prospect é muito mais do que apenas uma venda única.*

É por isso que você escolheu três programas de afiliados para promover. Em vez de tentar levar o prospecto a comprar o produto uma e outra vez, ofereça-lhe algo de novo.

Com isto em mente, eu recomendo oferecer-lhes um programa de afiliados de rendimento residual, como um site para membros.

Em seguida, crie outro relatório e comece tudo de novo. Uma lista de subscritores é um fluxo contínuo de dinheiro.

Claro que, quando as pessoas lhe compram, elas devem ser retiradas da lista de prospects, e adicionadas à sua lista de clientes.

Esta lista é o seu ativo mais importante. É 10 vezes mais importante que a sua lista de prospects, porque essas pessoas mostraram que estavam dispostas a comprar.

Alguns programas de afiliados não permitem que você veja os endereços de e-mail de pessoas que compram, é por isso que você faz a sua oferta especial em conjunto com o seu programa de afiliados.

Peça para lhe enviar um e-mail quando as pessoas lhe comprarem, depois você vai dar-lhes o que você oferecia de bônus.

A estas pessoas, você vai querer dar outras ofertas especiais que não estão disponíveis à sua lista de pessoas que são somente prospects. O primeiro e-mail enviado a elas deve agradecer pela sua compra, e deixá-las saber como podem receber o seu bônus grátis e como podem contactá-lo a qualquer momento.

O segundo e-mail enviado a estas pessoas deve ser enviado alguns dias depois, dando-lhes outro bônus que não estavam esperando. Eu adoro quando as pessoa fazem isso para mim, e eu sugiro que você faça isso aos seus clientes.

O terceiro e-mail que você lhes envia deve ser enviado cerca de 7 dias após as pessoas fazerem a compra. Este e-mail deve oferecer-

lhes um produto anterior, por exemplo, o seu programa de afiliados de rendimento residual.

Se você puder, veja se pode conversar com o gerente do programa de afiliados e ter uma taxa de desconto especial sobre o produto, ou talvez o primeiro mês, apenas para os seus clientes.

Duvido que o gerente de programa de afiliados rejeite isso de forma fazendo ainda mais dinheiro. A médio e longo prazo, isto vai construir um bom rendimento vitalício para você.

Cerca de 7 dias após o seu terceiro e-mail ser enviado, envie-lhes outro produto com desconto, mas certifique-se que este produto está na faixa de comissão alta. Aqui é onde você vai fazer a maior parte do seu rendimento.

O negócio de informação é realmente o melhor negócio para se estar. Eu fico animado quando estou escrevendo livros e pensando sobre as possibilidades. É conhecer pessoas novas e fazer grandes amizades novas.

Certifique-se de se manter em contato com a sua base de clientes e a oferecer-lhes relatórios grátis e outras ofertas especiais a cada um ou dois meses. Apenas se certifique de que você não faz isto em demasia.

Não há muitos autoresponders que podem lidar com este tipo de carga de trabalho por um preço barato, no entanto, eu encontrei um que vai fazer isso e muito mais.

Chama-se Aweber.com e você pode ter tudo por apenas \$1 por 30 dias. Depois disso custa apenas 19,95\$ (dolares) por mês. Eles dão-lhe emails ilimitados e outras ótimas opções.

Você não vai encontrar nada como eles. Se você está à procura de um programa de afiliados de rendimento residual para promover, eu recomendo estas pessoas.

Considerando que você não tem contas de hospedagem, como quase toda as pessoas on-line, você pode dar-se ao luxo de pagar um pouco mais pelo envio de emails automáticos.

Agora, quantas empresas você conhece que podem funcionar com um investimento de apenas 19,95€ todos os meses?

Você também pode produzir ebooks gratuitos todos os meses, e anunciá-los à sua lista atual, enquanto ainda anuncia o relatório do seu primeiro programa de afiliados.

Imagine ter uma máquina de vendas a enviar relatórios gratuitos para milhares de pessoas a todas as horas, promovendo ao mesmo tempo os seus programas de afiliados e a construção de um nome para você mesmo.

## **Anuncie O Seu Primeiro Programa de Afiliados Através Do Seu eBook Grátis**

Este é o passo mais fácil, mas o passo onde a maioria das pessoas têm problemas.

Criar um excelente ebook grátis é muito mais difícil do que anunciar o seu ebook grátis. É apenas uma questão de chegar a uma boa lista de publicações eletrônicas e fóruns de discussão para anunciar.

As assinaturas são um bônus, mas elas realmente funcionam.

Você vai precisar de gerar uma lista de editores de publicações eletrônicas para onde você possa enviar artigos.

A publicidade em publicações eletrônicas é a opção favorita de muitos marketeiros, pois é rápido e fácil. A única parte difícil é escrever o texto do anúncio para os seus anúncios, e encontrar publicações eletrônicas onde anunciar.

Em todo o caso é simples encontrar onde colocar os artigos e ebooks, procure no google por “diretórios de artigos” e vai ter muitos lugares onde publicar os seus artigos.

O objetivo geral desta campanha publicitária é gerar caminhos para o seu ebook grátis, logo você realmente deseja anunciar em qualquer lugar onde você ache que as pessoas podem estar interessadas no seu ebook.

Desde que você não vá para uma venda direta em linha reta, isto permite estar um pouco menos preocupado sobre como é o seu público alvo.

Se você estiver com pouco dinheiro, eu recomendo anúncios classificados. É tão barato que eu publico produtos de marketing de Internet em publicações eletrônicas de humor e ainda tenho uma boa taxa de resposta para a quantidade de dinheiro que eu investi.

Você pode ter anúncios classificados e banners por cerca de 2R\$ por anúncio, que é extremamente barato.

Claro, se você procurar em diretórios de publicações eletrônicas você vai encontrar um monte de outros lugares onde fazer publicidade barata.

Escrever anúncios classificados transformou-se numa espécie de forma de arte. Existem literalmente centenas de livros sobre como escrever anúncios classificados bem sucedidos, contudo muitos complicam demasiado.

Então o que faz um bom anúncio classificado?

1) Um título que capte a atenção LIVRO GRÁTIS, SEGREDOS REVELADOS, COMO FAZER

2) A promessa de se tornar um milionário da noite para o dia: GANHE 1200R\$ EM DUAS SEMANAS EBOOK GRÁTIS, SEGREDOS DOS SUPER AFILIADOS REVELADOS COMO TORNAR-SE UM SUPER AFILIADO COM UM ORÇAMENTO APERTADO

3) Um apelo à acção: Para Mais Informações Seja rápido ou você vai perder o EBOOK GRÁTIS: OS SEGREDOS DOS SUPER AFILIADOS REVELADOS DE COMO TORNAR-SE UM SUPER AFILIADO COM UM ORÇAMENTO APERTADO. Para mais informações, envie um email em branco para [oseu@autoresponderaqui.com](mailto:oseu@autoresponderaqui.com)

Uma vez que você encontre boas publicações eletrônicas, mantenha-se a publicitar com eles. Depois de você achar que obteve o máximo da sua seção de anúncios classificados, comece a usar anúncios patrocinados.

Enquanto isto vai ser uma subida bastante íngreme nos custos em comparação com os anúncios classificados, os resultados serão dramaticamente diferentes. Anúncios patrocinados de topo podem custar entre 15R\$ a 300R\$, dependendo de onde você anunciar.

Eu recomendo o uso de anúncios patrocinados de topo se você não quiser gastar muito extra na compra de um anúncio.

No entanto, se você pode comprar um anúncio por um sozinho extra de 50R\$ ou assim, eu optaria com certeza pelo anúncio a solo.

Os anúncios patrocinados também lhe darão uma ideia de quão bem as publicações eletrônicas extraem e se vale ou não a pena o tempo e o dinheiro de comprar um anúncio a solo.

Não se empolgue com os números quando você compra um anúncio solo. Quando eu comecei, eu anunciei um produto diretamente através do meu anúncio solo...O anúncio saiu para 12.000 pessoas e vendo os números de 1% que compram o meu produto, eu pensei que esta coisa de Marketing na Internet não era tão difícil.

Eu fiz a minha pesquisa, foi-me dito que as publicações eletrônicas eram boas, o que são, e eu escolhi-as. A comissão que eu ia receber por cada venda era de R\$ 20. Assim, eu iria supostamente vender 120, vezes R\$ 20 por venda chegou a R\$ 2400.

Quanto dinheiro é que eu realmente fiz deste anúncio? \$ 20!  
Isso mesmo, eu apenas ganhei US \$ 20. Porquê?

A) Porque eu anunciei o programa de afiliados diretamente

B) Eu não sabia que o programa de afiliados tinha sido anunciado cerca de 10 vezes antes

C) Eu não tinha nem uma maneira de capturar endereços de e-mail o que foi um fiasco total e eu estava muito desmotivado para tentar novamente.

Isto tudo durou cerca de 4 horas! Naquela noite eu estava relendo a informação que me meteu nesta confusão. Eu segui exatamente o que o gerente do programa de afiliados disse para fazer, e não funcionou.

Felizmente para mim, naquela altura eu parei de ouvir gerentes de afiliados e comecei a pensar por mim mesmo.



Olhe em redor para qualquer publicação eletrônica que você se fez, e tente lembrar-se se você leu algum anúncio. Se sim, quais e porquê?

Será que você subscreveu o que eles estavam oferecendo?  
Se não, por quê?

Esta é a melhor maneira de encontrar anúncios de publicações eletrônicas que funcionam. Se você leu o anúncio e subscreveu o que estavam oferecendo, outras pessoas provavelmente também o fizeram.

Outro método de publicidade gratuita que eu gosto de usar é a postagem em fóruns de discussão.

A postagem em fóruns de discussão é muito eficaz, especialmente se o quadro de mensagens está dentro de um site apenas para membros onde você paga para entrar.

A ideia aqui não é fazer spam no fórum, mas realmente acrescentar algum conteúdo.

Apenas responda a perguntas sobre as quais você sabe muito. Não tente ser um especialista num assunto em que não é. Eu não sou um especialista em direitos de autor, logo eu muito raramente dou conselhos de especialista às pessoas sobre este assunto.

Eu ajudo as pessoas com perguntas básicas, mas nada mais a não ser que eu realmente saiba do que estou falando. Esta é a melhor maneira de arruinar a sua reputação antes de você ter sorte suficiente para criar uma.

Aqui está um exemplo de postagem que eu acho que é o perfeito

*Postado por Eliza Clara, Sáb, 27 de outubro, 4:11 pm,  
em resposta a capas de ebooks ....Preciso de ajuda, por favor!,*

*Tudo o que você precisa fazer é adicionar o seu próprio texto. Lá, você também vai ter acesso à minha galeria para ver capas de ebook que foram feitas anteriormente.*

A razão pela qual que este é um bom post é simplesmente porque ele responde à pergunta da pessoa enquanto ainda anuncia o seu site, sem parecer publicidade flagrante. A resposta deu à pessoa exatamente o que ela queria saber.

Vejamos agora o que são as assinaturas.

As assinaturas são pedaços de texto, quer após um post num fórum ou no fundo do seu e-mail.

O uso mais notável de uma assinatura teria que ser hotmail.com. O Hotmail originalmente dependeu dos seus próprios clientes para promover o seu serviço porque cada mensagem de e-mail que enviou continha um link direto para o site de subscrição do Hotmail.

Esta estratégia de marketing viral gerou centenas de milhares, muito possivelmente milhões de novos utilizadores para o seu serviço gratuito.

A ideia de ficheiros de assinatura é torná-los tão curtos e tão convincentes quanto possível. Digamos que eu acabei de escrever um post apenas para falar sobre programas de afiliados.

Isto é o que eu escrevo depois de alguns dos meus artigos:

## **Escreva Artigos Para Gerar Um Rendimento Mensal Viral**

Aqui está a ideia.

Todos nós fomos ensinados criar ebooks virais grátis, quer para promover os nossos produtos ou produtos de afiliados e submetê-los aos diretórios grátis de ebooks.

Este é um bom conselho, mas eu encontrei uma maneira ainda melhor para fazer este trabalho.

Crie o seu diretório de ebooks gratuitos cheio dos seus próprios ebooks grátis virais!

As pessoas vão a este site, fazem o download do livro que elas querem gratuitamente, elas navegam no diretório, e lá vamos nós... lucro de afiliados automatizado.

Mas como é que você pode criar estes ebooks gratuitos para que eles produzam as melhores vendas possíveis?

Eu descobri que através da criação de uma lista de FAQ (perguntas mais frequentes) sobre um determinado assunto e depois convertí em PDF, as minhas vendas de afiliados subiram como uma flecha.

Eu não estou a tentando vender em demasia o livro, as pessoas estão obtendo informação grátis e úteis e então eu indico-lhes um recurso pago para obter mais informações, se quiserem.

Eu também peço para partilhar o livro tanto quanto queiram, e os livros podem somente ter 5 páginas.

Quer você goste ou não, ter o seu próprio produto dá mais flexibilidade na sua publicidade on-line. E acredite ou não, a compilação de um Ebook não é mais do que uma semana de trabalho se for feito corretamente. Se você fizer isso desta forma os lucros virão para a vida toda.

Tenho dinheiro vindo ainda de trabalho que fiz há 4 anos, graças ao poder dos programas de rendimento residual de afiliados e Ebooks de marketing viral.

Ok, vamos ao ponto da questão. *“O que é um Ebook de marketing viral e porque é que você deve criar um?”*

Um Ebook de marketing viral é um livro cujo único propósito é ser espalhado pela Internet com rapidez, por quaisquer meios possíveis.

Não é para fazer dinheiro por si só. Você só quer que outras pessoas o vendam ou o deem e divulguem a tantas pessoas quanto possível.

Porquê?

Porque o interior do livro está cheio de links de afiliados para produtos de outros e todas as vezes que alguém dá o seu livro ou o vende, (dependendo de como você quer fazê-lo) mais pessoas estarão vendo os seus links de afiliados, e isto está custando quanto?

NADA? Exatamente!

Os melhores exemplos que eu poderia dar-lhe deste processo seria do mestre dos mestres: Yanik Silver. Ele criou 2 livros de marketing que se espalharam pela internet como fogo.

Ele deu a todos os que compraram o livro por US \$ 19 ou US \$ 17 (dependendo do livro) os direitos para vendê-lo ou dá-lo aos seus clientes.

Será dizer, que milhares de pessoas começaram a vendê-lo e a promovê-lo em toda a Internet. Ainda hoje em dia, ele ganha um bom dinheiro com esse livro, e ele tornou-se um dos mais conhecidos marketeiros de Internet.

Assim sendo como pode você criar o seu próprio ebook de marketing viral? Aqui estão os passos.

1) Tenha uma ideia de um produto com base no programa de afiliados que você já tenha escolhido e já está a promover.

Inventar ideias não é difícil.

Por exemplo, se você vai promover um programa de afiliados de apostas desportivas, porque não criar um livro sobre como se tornar um apostador de sucesso.

Em seguida, em todo o livro, você pode recomendar os seus programa de afiliado favorito de apostas desportivas.

*“Segredos dos especialistas para apostas desportivas Como apostar com o dinheiro dos outros“*

Uma boa maneira de ter ideias é ver o que os outros já estão vendendo e imitar isso. Você não precisa reinventar a roda aqui, então por favor não faça as coisas mais difíceis do que têm que ser.

2) Obtenha as ferramentas que você precisa para ter sucesso

Você vai precisar de algumas ferramentas.

A) Um nome de domínio: eu registo todos os meus nomes de domínio em <http://www.uolhost.com> por menos de R\$ 35 por cada nome de domínio, que para mim é muito barato.

Você quer um nome de domínio razoavelmente curto que descreva o conteúdo do seu livro muito bem.

Aqui está um exemplo para pessoas que promovem programas de afiliados de apostas desportivas.

<http://www.AfiliadosApostasDesportivas.com>

<http://www.aposteDeGraca.com>

etc ...

B) Hospedagem

Deixe-me dizer em primeiro lugar, você recebe o que você paga. Isto nunca foi mais verdadeiro do que com hospedagem.

Você precisa de uma empresa de hospedagem boa e confiável, com suporte técnico 24/7. Eu uso o [Hostdime](http://Hostdime) é muito confiável suporte 24/7 por semana. Se for qualquer empresa e o seu site for abaixo e você não pode entrar em contato com alguém para ajudá-lo, você vai perder vendas e muitas.

### C) Autoresponder

Você vai precisar disto para contactar os seus clientes potenciais que não comprem de imediato. Este é o lugar onde você vai dar o seu curso grátis para seduzi-los a dar-lhe o seu endereço de e-mail, e assim você pode contactá-los periodicamente.

D) Paypal e Pagueguero para processar pagamentos na internet de forma rápida e fácil. Eles vão permitir-lhe aceitar todos os cartões de crédito, boletos etc.

### E) Software de Ebooks

Você muito provavelmente quer criar o seu livro em formato PDF para que todos possam lê-lo. (PC e MAC)

Eu uso o [www.primoPDF.com](http://www.primoPDF.com) é grátis.

### 3) Transforme os capítulos do seu livro em artigos

Escrever um livro inteiro numa só seção é difícil, e tenta escrever um livro sem explicar os capítulos é quase impossível.

O meu primeiro livro levou-me mais de 6 meses, mas agora a maioria dos meus livros leva menos de uma semana para terminar.

Tudo que você tem que fazer é pensar em 12 a 15 tópicos do artigo em sequência e escrever sobre eles. Cada página deve ter cerca de 700 a 1000 palavras, cheia de informações úteis, e não informações que as pessoas podem obter gratuitamente.

A melhor maneira de obter uma boa quantidade de informação original sem escrevê-la você mesmo é entrevistar especialistas na área.

Por exemplo, se você estivesse a escrevendo um livro sobre como melhorar o seu handicap de golfe, eu tenho a certeza que não seria muito difícil encontrar alguns especialistas locais com quem você poderia falar pessoalmente, por telefone ou mesmo através da Internet e você pode, então, colocar todas as informações no livro.

É também um bom ponto de venda.

Lembre-se também quando você está escrevendo qual é o objetivo deste livro. O objectivo do livro é você ganhar uma comissão contínua com programas de afiliados, por isso não sinta que não pode colocar lá algumas ligações de afiliados, porque você pode, mas tenha certeza que têm tato e estão no lugar certo.

Outra boa ideia seria colocar uma seção "subscrever o meu boletim" ou "subscrever a minha newsletter" e também no seu livro, então você não só vai ganhar as comissões das vendas, mas também gerar indicações sem fazer qualquer trabalho extra.

Certifique-se de referir claramente na frente do livro, que o comprador pode vender este livro como sendo seu próprio. Refira que ele tem direitos de revenda do produto e pode vendê-lo ou dá-lo se ele quiser.

## 5) Crie a sua página de vendas

É aqui onde você vai estar a vendendo o seu livro e é extremamente crucial para o seu sucesso. Criar uma página de vendas dá muito trabalho, e especialmente se você é novo na coisa. A melhor maneira é imitar as páginas de vendas de sucesso.

Se por algum motivo você acha que não pode fazer isso sozinho, você tem 2 opções.

### 1) Aprenda a escrever copywrite

2) Contrate um escritor. Se você quiser contratar um redator profissional, você está perante um investimento de milhares, mais alguns royalties das vendas dos seus livros.

Lembre-se que você está vendendo este livro com direitos de reprodução (direitos privados de etiqueta), o que significa que quando compram o livro também o podem vender.

Este é um enorme ponto de venda para você. Você também estará a dando a sua capa do Ebook, gráficos do Web site e a página de vendas a ser usada para vender o seu produto.

6) Use uma série de emails no autorresponder com 5 dias grátis

A melhor maneira de escrever o seu curso grátis de 5 dias que os seus prospects obtêm é tirar capítulos do seu livro e colocá-los como uma amostra gratuita.

Lembre-se de enfatizar a urgência.

Você quer fazer com que os seus prospects que não compram de imediato que eles sintam como eles estão perdendo a oportunidade de uma vida e considerando o baixo preço do livro, se não comprarem, o mais provável é que eles não estavam realmente interessados ou estavam à procura do brinde desde o início.

7) Dependendo do seu tópico, você quer atingir pessoas diferentes. No entanto, não importa o assunto que você está a vendendo, há um mercado que vai querer o seu livro com o único propósito de vendê-lo, e esse é o grupo de Marketing de Internet.

8) Escreva o seu conteúdo

Como eu disse antes, você precisa de conteúdo original. Existem demasiados livros por aí onde as pessoas estão apenas regurgitando informações que podem ser obtidas gratuitamente e isso diminui o valor do seu livro, o que significa que menos pessoas irão partilhá-lo e menos ainda vão lê-lo.



A chave é apontar para pessoas no seu mercado e, em seguida, para a multidão de Marketing de Internet.

Ser um afiliado é um trabalho suficientemente difícil no melhor dos tempos, mas você já tentou fazer com que o seu artigo fosse publicado numa publicação electrónica grande?

Isto pode ser um pesadelo, por vezes. É ainda mais difícil se você tentar trabalhar o seu link de afiliado no seu artigo. Os artigos são uma ótima maneira de começar a exposição gratuita do seu site e para o seu programa de afiliados.

Esperemos que o objetivo do seu site seja obter endereços de e-mail e que você tenha algum tipo de sistema de ebook grátis funcionando.

No entanto, tenho vindo testando uma ideia durante algum tempo, e agora eu acho que realmente funciona e eu garanto que você vai ter seu artigo publicado o dobro das vezes do que você tem agora.

Os editores de publicações electrónicas recebem por semana centenas de artigos para publicação, então porque é que eles deveriam publicar o seu?

Você pode pensar que tem o melhor artigo já escrito, e até pode ter, mas os editores de publicações electrónicas têm que ganhar dinheiro.

A minha ideia não só vai aumentar as suas chances de ser publicado, mas você também estará ajudando os editores de publicação electrónica a ganhar mais dinheiro, o que eles vão lembrar a longo prazo e vão ser mais receptivos aos seus artigos no futuro.

Aqui está a ideia.

Quando você escreve o seu artigo, tente e trabalhe um link de afiliados no artigo. Certifique-se que está no contexto e não é apenas publicidade descarada dado que é por isso que a maioria dos editores de publicações electrónicas recusam publicar artigos de membros afiliados.

Como eu estava dizendo, escreva o seu artigo e nesse artigo coloque um link para um programa de afiliados que você esteja promover no contexto do seu artigo.

Quando fizer isso ajuda que você possa dizer honestamente que você usa o produto ou serviço. Eu garanto-lhe que um aval pessoal ao seu artigo vai duplicar as vendas que você teria sem um aval.

A diferença aqui é que o link de afiliado que você colocar vai ser alterado pelo editor da publicação eletrônica.

Você vai deixar o editor da publicação eletrônica mudar o link de afiliado no seu artigo para que eles possam ganhar comissões a partir do seu artigo e, portanto, aumentar as chances do seu artigo ser publicado. Isto nunca falhou para mim e eu tenho certeza que não falhará para você.

Então como é que você ganha dinheiro com isto? Bem, se você tem a sua própria série de autoresponders para um ebook grátis configurado, você pode usar isso na assinatura do seu artigo. Você pode fazer mais vendas com isto do que com comissões com o seu artigo.

O seu objetivo em qualquer exercício de afiliado é obter o maior número de endereços de correio eletrônico quanto possível e o mais barato e mais rápido possível.

Verifique que a assinatura do seu artigo é algo que chama a atenção do leitor. Aqui está uma assinatura que eu usei na promoção num artigo.

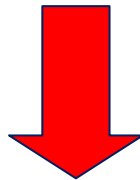
Boris Burmann tem ajudado as pessoas a ter sucesso online. Visite o seu site para descobrir como você pode criar um negócio que é uma loucura. Vá ao seu website em <http://www.VendaBemAgora.com>

No entanto, se você quiser promover a sua série de emails automáticos (autoresponders) para um ebook grátis eu usaria algo parecido com isto,

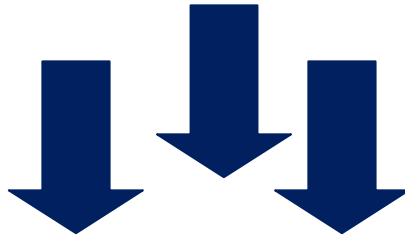
Boris Burmann tem ajudado as pessoas a terem sucesso online Saiba como ganhar um rendimento automático a tempo inteiro com programas de afiliados com um orçamento apertado enviando um e-mail em branco para seu@autoresponder.com (eu tenho muitas variações desta assinatura)

Esta é a maneira mais eficaz de utilizar o seu artigo. Ter como objectivo uma venda única é ridículo e arriscado para o seu negócio online.

Tenha um dia fantástico,  
Boris Burmann

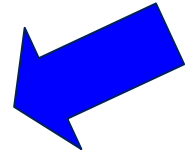
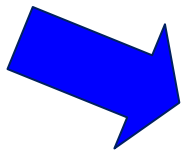


***Desejos De Boa Sorte Para Você!!!***

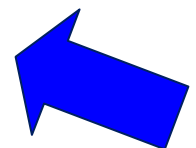
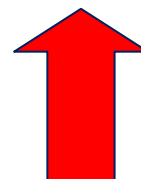
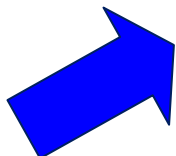


**“Finalmente! A Solução  
Chave Na Mão Para Ganhar  
Dinheiro.”**

**Aprenda Agora Como Começar Um  
Negócio Lucrativo e Escalável na  
Intrenet do ZERO ao AVANÇADO.  
Clique AQUI.**



<p><b>Treinamento Em Vídeo</b> Aulas Ensina Como <b>Ganhar R\$ 10 Mil</b> Como Afiliado</p> <p><b>CLIQUE AQUI PARA CONTINUAR</b></p>	 <p>Descubra Como Montar Seu Negocio Na Internet Em 3 Passos Simples</p> <p><b>CLIQUE AQUI</b></p>
--	---



**[www.VendaBemAgora.com](http://www.VendaBemAgora.com)**